

【A】会社を売る側の立場にある社長様に M&A 会社譲渡の手続きを図解します。

会社経営を事業承継する云わば「会社を売り手」側の手続きの流れは次のとおりです。

※弊社アアクスグループは日本 M&A センター(東証 P)及びバトンズの経営パートナーです

会社情報の流れ		「会社を売る側」の手続きの内容	備考
売手から	弊社から		
①→		※無料相談(個別の希望事項等を相談できる)	
	←②	契約上の重要事項を, 説明する	商談営業
③→	←③	※提携仲介契約/財務経営支援の契約	商談開始
	←④	支援チームを結成する(バトンズ弁護士等の参加)	
⑤→		※決算申告書一式等(経営情報の開示)	
	←⑥	売り手会社を, 経営検査して評価する(DD の素地作り)	企業分析等
	←⑦	ノンネームで会社概況書を作成する 弊社側の専門家がレビューする(バトンズが参加)	
	←⑧	会社買収を希望する会社(候補)を売手に紹介する	買手探し/交渉
⑨→	←⑨	トップ面談・現地視察 ⑦会社売買の条件調整(話し合い) ⑧基本合意契約の締結 ※弊社との「単独交渉権」成立 ⑨DD デューデリジェンス ※売手会社の法務経営検査を指す ⑩最終条件の調整 ⑪最終契約の締結・会社譲り渡し・決済 ⑫開示(事業関係者に今回の M&A を報告する)	買手社長と面談
	←⑩	売手(会社譲渡側)へのアフターサービス	買手には PMI

【B】会社を買う側の立場にある社長様に M&A 会社買収の手続きを図解します。

会社経営を事業承継で「会社を買う側」の手続きの流れは次のとおりです。

会社情報の流れ		「会社を買う側」の手続きの内容	備考
買手から	弊社から		
	←①	会社を買うことを提案する ※買収戦略の支援コンサルティング	弊社から打診 ※商談営業
	←②	ノンネームで「会社情報」作成	
③→	←③	「秘密保持契約」の締結	商談を開始
	←④	企業概況書の内容を検討する	
	←⑤	「提携仲介契約及び財務支援契約」の締結	契約
⑥→		個別の詳細資料の検討・質疑応答	
⑦→		トップ面談・現地視察 ※条件調整 ※「基本合意契約の締結」・DD・最終条件の調整 ※「最終契約の締結」・事業引渡し・決裁 ※従業員等関係社(ステイクホルダー)への公表	売買会社双方の会合
⑧→	←⑧	PMI 準備(個別の相談)及び PMI 支援(契約) ※(買収後の会社機能を支援フォローする)	買収後の話 ※別契約